

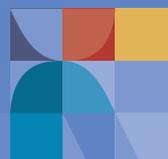


**FUTURE
AT HEART**

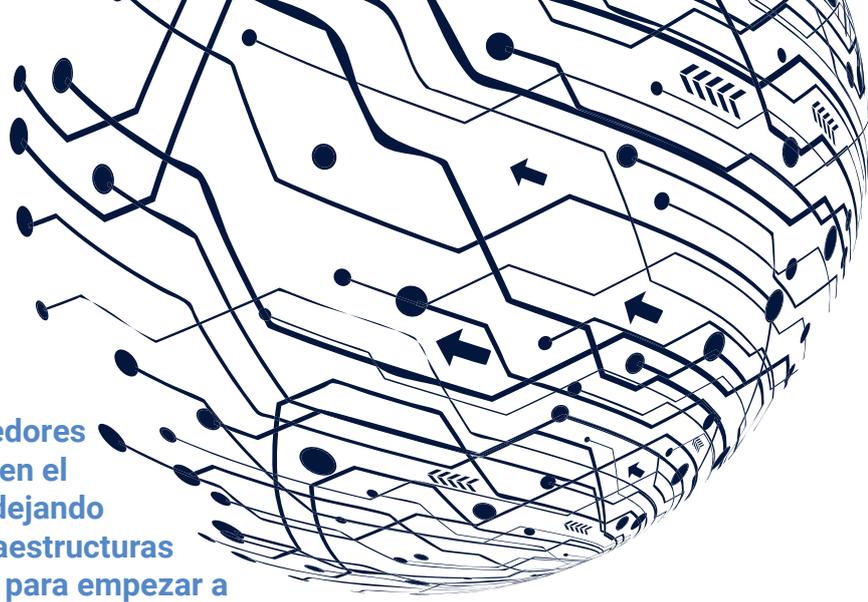
WHITE PAPER

BECOMING CLOUD NATIVE

AGILIDAD Y EFICIENCIA EN LA PUESTA EN MARCHA DE PLATAFORMAS DIGITALES



01. THINK CLOUD



La revolución de la nube ya ha llegado a todas partes. El aumento de los proveedores de hiperescala ha provocado un cambio en el mercado, en el que las empresas están dejando de disponer o gestionar sus propias infraestructuras comunes de telecomunicaciones físicas para empezar a usar un espacio dentro del propio entorno de un proveedor en la nube especializado.

El concepto de la nube ha pasado de ser una fuente atractiva para reducir costes a convertirse en la forma de trabajar que necesitan prácticamente todas las compañías.

Al principio, las empresas empezaban a usar la nube para *evitar verse perjudicadas* por los elevados e innecesarios costes fijos generales, pero ahora aprovechan el cambio para generar un mayor nivel de flexibilidad dentro de sus procesos y organizaciones.

En este breve whitepaper **hablaremos sobre el futuro próximo de la revolución en la nube**, concretamente de cómo una empresa pasa de conocer mínimamente este entorno a convertirse en una organización Cloud Native. ¿Por dónde hay que empezar? ¿Cuál es el proceso más acertado que hay que seguir?

En la actualidad ya existen algunos desarrollos evolutivos que probablemente tendrán un impacto transformador en la mayoría de los sectores del mercado, y que están impulsados directamente por la adopción a gran escala de tecnologías relacionadas con la nube. A continuación, podemos ver algunos ejemplos.

ENFOQUE HÍBRIDO Y MULTICLOUD

Las grandes empresas están creando asociaciones estratégicas con proveedores de hiperescala, como Microsoft Azure, para crear soluciones de tecnología de la información híbridas. El cambio hacia la nube no solo está relacionado con los costes, sino que también refleja la necesidad de coherencia entre entornos de TI complejos y separados.

En algunos sectores como la banca, la creciente necesidad por cumplir con las normativas está impulsando un camino hacia entornos nativos de la nube, donde las normas se pueden aplicar de manera uniforme y se proporcionan datos de auditoría completos para todos los territorios y jurisdicciones legales relevantes. Para aprovechar las capacidades avanzadas que ofrecen los diferentes proveedores de servicios en

la nube, las organizaciones desarrollan de forma progresiva sus entornos de aplicaciones para que se adapten a este formato nativo de la nube. Esto es esencial para obtener una ventaja competitiva y para controlar los diferentes entornos.

Azure ARC es la plataforma híbrida y multicloud de Microsoft que ya se ha consagrado como un servicio líder dentro de este campo en desarrollo. Azure permite a las empresas gestionar recursos dentro y fuera de la plataforma utilizando el mismo plano de control. Esto proporciona a las compañías una gestión centralizada de funciones como la seguridad y el aprovisionamiento, mientras les permite controlar el uso y la unificación de los procesos de automatización de todos los entornos.

INTERNET DE LAS COSAS (IOT) Y EDGE

El aumento del uso de sensores, a menudo definidos como los dispositivos del internet de las cosas (IoT), está ampliando el alcance de la nube, que pasa de ser un centro de datos virtualizados y escalables a convertirse en algo más grande y con mayor valor estratégico: redes inteligentes programables.

Actualmente estamos viendo la integración de dispositivos Edge, redes definidas por software y la nube para proporcionar servicios que tienen un alcance geográfico mucho más amplio y permitir un tipo de colaboración ágil que hasta ahora no era posible. Y la proliferación del 5G acelerará este proceso de cambio durante la próxima década.

El auge de la nube, junto con su transformación para incluir las redes globales y los entornos informáticos individuales, también está afectando al tipo de servicios y soluciones que puede ofrecer el mercado. Por ejemplo, el internet de las cosas y los dispositivos Edge se pueden usar en redes de entornos conectados muy extendidas para combinar respuestas automáticas con requisitos de latencia baja (en plantas de energía, instalaciones de gas y petróleo, para dispositivos médicos de uso doméstico o requisitos de ciudades inteligentes) mientras se facilita el control centralizado de la red como un conjunto.

DE LA ESCALABILIDAD A LA HIPERAUTOMATIZACIÓN

La hiperautomatización es un concepto de la inteligencia artificial distribuida, que crea una red independiente para la toma de decisiones en todos los niveles y todas las fases de la cadena de valor, dejando la dirección humana únicamente en el nivel estratégico con poca o ninguna influencia sobre las operaciones minuto a minuto. Es un habilitador clave para las tecnologías del futuro próximo. Debido a la nueva realidad impuesta por las restricciones de la COVID-19, la mayoría de las empresas buscan urgentemente reducir los gastos operativos y de capital, y esto hace que la automatización aumentada sea una prioridad. Su objetivo es reducir la dependencia de las operaciones de TI para brindar este tipo de servicios a través del autoservicio, aumentar la automatización de las fases de los procesos, la configuración de aplicaciones y la gestión del ecosistema de infraestructura mediante tecnologías como la

inteligencia artificial y el aprendizaje automático, impulsando así el paradigma sin operaciones.

Esto es primordial a la hora de comprender qué significa realmente la nube para todos nosotros en un futuro cercano o a medio plazo. Ha pasado de ser un conjunto de servicios disponibles de forma externa a convertirse en el entorno en el que operamos y hacemos negocios. Ya no es factible simplemente transferir determinados recursos y funciones a la nube, ahora tenemos que aprender a vivir en ella. Esta es la clave para convertirse en una organización Cloud Native.

El éxito de cualquier organización en el futuro dependerá en gran medida de la rapidez y la forma en que puedan habitar la nube y convertirla en su hogar como verdaderas empresas Cloud Native. No se trata solo de tecnología, también es un desafío para la gestión de personas y procesos.



02. EL DESAFÍO DE LA TRANSFORMACIÓN

La transformación empresarial normalmente viene dictada por el mercado, pero este último está a su vez determinado por los cambios tecnológicos. A pesar de la complejidad presente en el mercado y en las sociedades, creemos que hay dos impulsores principales del cambio: *la personalización y la automatización*.

PERSONALIZACIÓN

Es el término que usamos para describir el aumento de la segmentación de productos y servicios en todos los sectores del mercado para adaptarse a las necesidades específicas de los clientes individuales, grupos y empresas. Aunque es probable que los componentes individuales de la oferta estén estandarizados, los productos y servicios se adaptarán a las necesidades individuales. El cambio hacia un enfoque de mercado único se está acelerando en sectores tan diferentes como el bancario o el del comercio. Agregar servicios a cada producto (un proceso conocido como *servitización*) nos lleva a replantearnos la propia naturaleza de dichos productos. Con esto, serán necesarios nuevos socios colaboradores, nuevas alianzas y nuevas formas de entrega al mercado.

ENFOQUE SECTORIAL

Los bancos

utilizan avances tecnológicos como las plataformas de almacenamiento de datos en la nube con capacidad analítica para lograr un nivel más alto de participación del cliente y de eficiencia operativa. Esto mejora la segmentación de clientes, les permite responder a sus necesidades de forma rápida, con servicios más personalizados, y les da una ventaja competitiva en los segmentos B2C y B2B, ya que utilizarán la información de manera significativa y directa. Otro reto importante es este sector es aprender a utilizar un enfoque nativo de la nube para definir plataformas de open banking que ofrezcan una API abierta de conexión estándar, lo cual permitiría en el futuro prestar servicios de core bancario distribuidos e hipereficientes.

Los minoristas

cuentan con una mayor capacidad de adaptación que antes, un requisito clave para sobrevivir y prosperar en el mercado actual, cuyas condiciones han cambiado drásticamente por la pandemia. Tienen la opción de adoptar arquitecturas nativas de la nube, que serán una base sólida con la que sacar partido a los microservicios, las API y la nube para ofrecer funciones innovadoras, responder a los cambios y brindar nuevas experiencias de usuario final con una mayor agilidad y capacidad de respuesta. Estos son tan solo algunos ejemplos.



Otros sectores también disponen de nuevas opciones para ofrecer soluciones altamente específicas y personalizables, que existen gracias a la convergencia tecnológica que hace posible la nube.

AUTOMATIZACIÓN DE TI

Se trata de un término muy extendido que ha cobrado un nuevo significado con la convergencia Cloud/SDN (programable), ya que esta permite una capacidad de procesamiento y almacenamiento expansible y casi ilimitada, además de una conectividad segura y de latencia baja sin importar la ubicación geográfica.

La proliferación de dispositivos IoT y Edge implica que una gran cantidad de interacciones serán automáticas: estarán basadas en algoritmos y, cada vez más, en inteligencia artificial. No obstante, hay que ser prudentes y tener en cuenta que las estimaciones actuales sobre la IA son exageradas. La automatización crece cada vez con mayor rapidez, no solo en sistemas cerrados (como las plantas de fabricación), sino también en sistemas muy compartidos (como los de gestión del transporte, redes eléctricas inteligentes y otros muchos sistemas críticos).

En este contexto, debemos replantearnos los productos y servicios que ofrecemos, pero también cómo los desarrollamos, los probamos y los ofrecemos desde la nube.

CONVERTIRSE EN NATIVO DE LA NUBE

En resumen, no es posible desarrollar los productos altamente personalizados y con servicios integrados que exige el mercado cada vez más trabajando igual que hasta ahora, y menos en un contexto de sistemas cada vez más automatizados. Es necesaria una transformación que afecte a la tecnología, los procesos, la empresa y las personas.

Las herramientas tecnológicas

serán, en buena medida, las que utilicen los socios a hiperescala.

Estas van a ser muy estandarizadas por naturaleza. Los desarrolladores de cada empresa y cada ecosistema de socios deben aprender a utilizar conjuntos de herramientas para impulsar el desarrollo personalizado y aprovechar los posibles beneficios en cuanto a eficiencia que ofrece este enfoque.

La empresa

se encuentra en el centro de todos los cambios que se producen durante la transición a un modelo nativo de la nube.

Iremos viendo cómo las organizaciones monolíticas con una integración horizontal se encuentran en desventaja ante aquellas "nacidas en la nube" que, por lo general, tienen poca deuda y un modelo de negocio en continuo desarrollo. El reto para las compañías de éxito basadas en la nube será eliminar los silos para tener procesos ágiles de extremo a extremo, a la vez que fomentan un enfoque comunitario, con grupos empoderados que se encarguen de ofrecer una solución definida.

Los procesos

se están optimizando continuamente en la mayoría de las empresas pero, para trabajar en la nube y no solo con la nube, hay que replantearse seriamente el modo en que se diseñan y administran estos procesos. Lo más probable es que el trabajo colaborativo sea algo cada vez más común en ecosistemas extendidos, por lo que la gestión de la seguridad será de vital importancia, como también lo será la eliminación de silos para aumentar la flexibilidad y la eficiencia operativa.

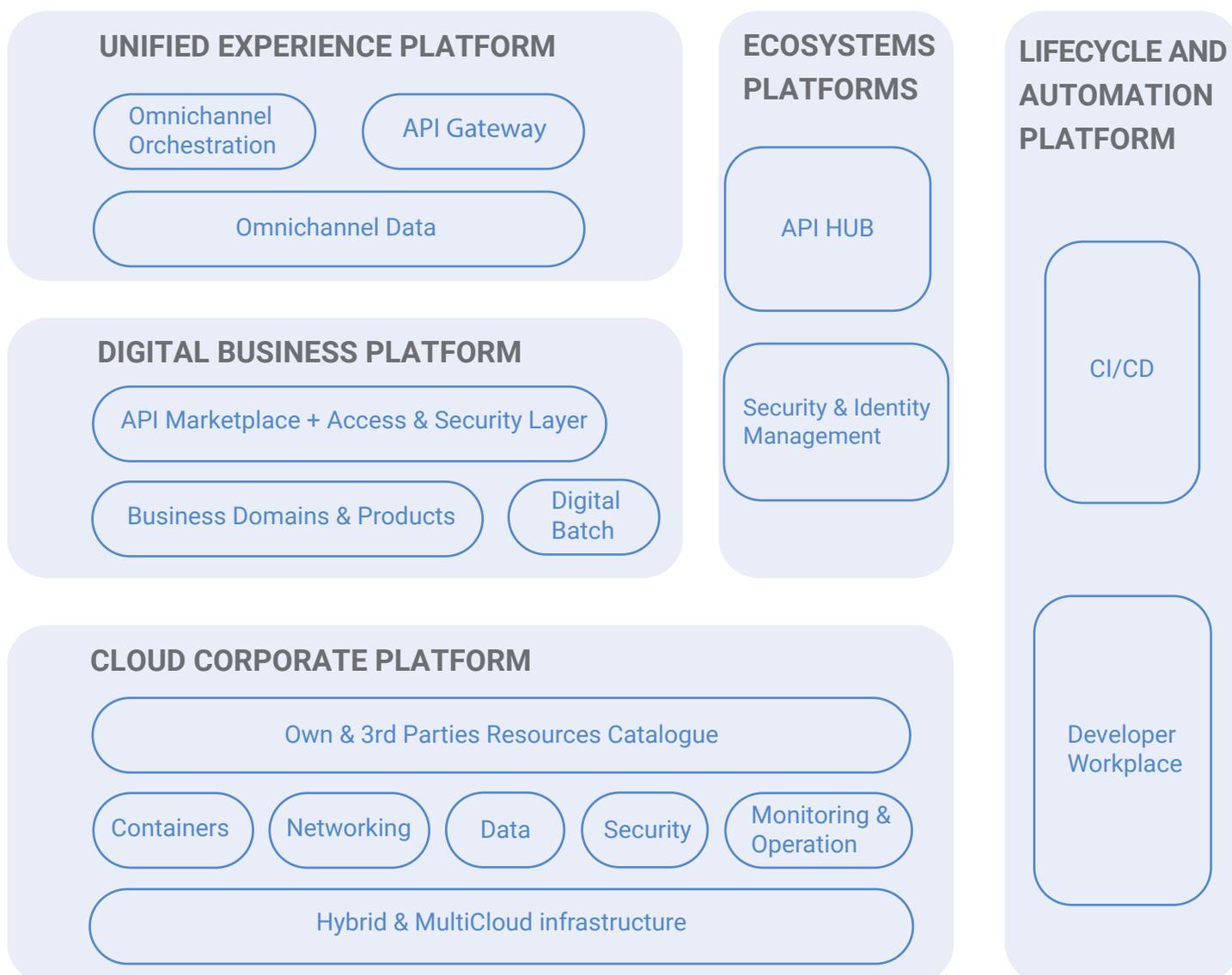
Las personas

como siempre, son la clave de todo. Las empresas que deseen convertirse en nativas de la nube deben contar con las personas adecuadas, tener las competencias adecuadas y ser capaces de movilizar recursos en un ecosistema de socios férreo y en constante evolución. En estos momentos, es imposible predecir con exactitud qué competencias serán necesarias dentro de 5 o 10 años para una empresa. Además, la agilidad empresarial no es posible sin flexibilidad humana. Ese puede ser el mayor desafío.

03. VISIÓN NATIVA DE LA NUBE

Hay cinco características clave que definen a una empresa nativa de la nube. everis ha trabajado de la mano de Microsoft Azure Managed Services para desarrollar soluciones robustas y fáciles de ejecutar en cada una de ellas, como se refleja en el siguiente diagrama.

Veámoslas en detalle



PLATAFORMA DE CICLO DE VIDA Y AUTOMATIZACIÓN

Las operaciones nativas de la nube cuentan con una gran ventaja: en un entorno de ecosistemas, se pueden desarrollar y probar rápidamente (utilizando técnicas DevOps) gracias a lo ágiles que son los procesos. De esta forma, se puede pasar de la fase de pruebas a la producción en poco tiempo y sin barreras innecesarias.

Obviamente, DevOps, Agile y Lean son métodos de desarrollo muy extendidos, y las operaciones nativas de la nube no suponen un cambio conceptual considerable. Lo que ha cambiado —y es un cambio importante— es el entorno de desarrollo y las herramientas de las que disponemos.

Con un enfoque nativo de la nube, el ciclo de vida del desarrollo ocurrirá principalmente en la nube y no será necesario establecer una plataforma de desarrollo completa en

los entornos locales para cada proceso de desarrollo conectado al despliegue.

El desarrollo nativo de la nube no funciona exactamente de la misma manera que el tradicional. Por supuesto, los requisitos de seguridad son tan estrictos como siempre (o más) y los principios de gobernanza deben acordarse y gestionarse con antelación. Sin embargo, el proceso de desarrollo en sí será más abierto y fluido puesto que todas sus partes tendrán lugar en el mismo entorno compartido.

Para adoptar un sistema de desarrollo nativo de la nube, es esencial una gestión efectiva del cambio y que los desarrolladores adopten una nueva mentalidad.

Developer Workplace es una solución desarrollada por everis, diseñada para trasladar estas funciones a ecosistemas nativos de la nube. Se basa en Github Codespaces y está disponible para todos los socios como función básica de uso conjunto DevOps en un entorno Cloud Native. Con este sistema, los equipos colaborativos pueden sacar todo el partido a las ventajas de Cloud Native mucho más rápido que antes.

PLATAFORMAS CORPORATIVAS EN LA NUBE

Como ya hemos visto, uno de los avances más interesantes en cuanto a servicios de hiperescala en la nube son los entornos compartidos, en los que un proveedor (como Azure) ofrece la mejor infraestructura especializada para el sector, con actualización permanente, sobre la cual un gran cliente corporativo construye su propio entorno privado.

Este modelo híbrido reduce los gastos fijos y mejora la escalabilidad de la TI corporativa, aunque no es un auténtico entorno nativo de la nube.

El factor que hace posible un trabajo colaborativo realmente ágil y absolutamente seguro en un entorno de nube compartida se llama contenerización.

Mediante contenedores se puede trabajar de forma conjunta dentro de espacios privados del mismo sistema operativo que se comparten con socios autorizados, cumpliendo la correspondiente normativa empresarial y de seguridad.

Los contenedores del entorno de Azure los administra Azure Kubernetes Service, que ofrece una plataforma de código abierto, altamente flexible y lista para usar de manera conjunta en las fases de desarrollo y de pruebas.

Por tanto, para ser Cloud Native no basta con habitar y trabajar en la nube: hay que ser capaz de proporcionar un entorno basado en un ecosistema y diseñado expresamente para una colaboración segura y eficiente con los socios. El servicio de contenedores de Azure, administrado por Azure Kubernetes, establece una

En *everis* somos pioneros dando soporte a las empresas para la adopción de este enfoque híbrido, que les permite aprovechar lo mejor de la nube pública y de la privada.

Nuestra estrecha colaboración con Microsoft en la implementación de Azure ARC nos da una clara ventaja en cuanto a estandarización de arquitecturas de nube, facilitando la innovación, reduciendo costes y simplificando el proceso de cambio al modelo nativo de la nube.

infraestructura específicamente diseñada para un DevOps ágil que vaya desde el concepto inicial hasta la fase de pruebas exhaustivas en plataformas de producción, pasando por el lanzamiento al mercado.

Todas estas etapas del proceso tienen lugar dentro del mismo entorno, empleando las mismas plataformas de la misma infraestructura. El ahorro en tiempo y dinero es significativo, lo cual reduce considerablemente los tiempos de comercialización. La mayor ventaja, sin embargo, está en el incremento en la calidad que se puede obtener.

Este tipo de desarrollo Cloud Native facilita la creación de productos o servicios sofisticados, altamente segmentados y específicos, y además en un tiempo record.



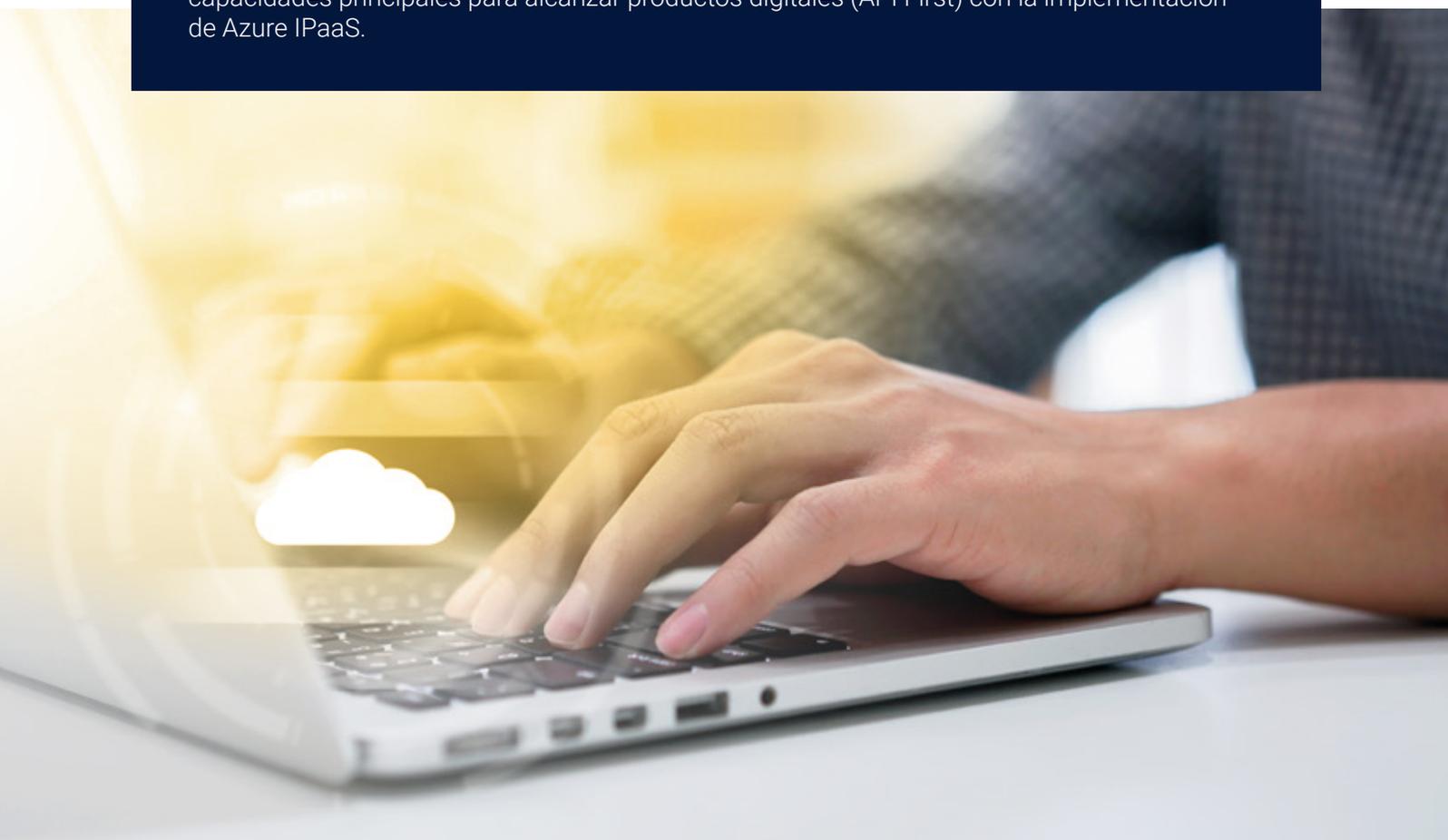
PLATAFORMAS BASADAS EN ECOSISTEMAS

Una característica distintiva de las empresas Cloud Native es su capacidad de interactuar de forma ágil y fluida no solo en las etapas de desarrollo, sino en la creación de ofertas de servicios complejos con contribuciones de otros socios en el mercado. Esta es también la clave de una segmentación precisa y una experiencia del cliente de gran calidad.

Prácticamente todas las empresas utilizan API abiertas para que la integración entre aplicaciones sea lo más rápida y fluida posible, ya que estas son una parte fundamental del entorno Cloud Native de Azure. El entorno de Azure lleva integrado un gran número de herramientas de administración de API,

que facilitan el trabajo colaborativo durante las fases de desarrollo y de pruebas. Los socios conectados dentro de la misma plataforma en la nube pueden interactuar con la misma facilidad que si se encontraran en el mismo departamento físico de un negocio tradicional. Sin embargo, la mayor ventaja para el desarrollo de aplicaciones radica en que las API, que se administran a través del conjunto de herramientas de Azure, aceleran el lanzamiento al mercado, simplifican la interacción con el cliente haciéndola más satisfactoria y fomentan la segmentación con ciclos de feedback de rápido procesamiento.

En **NTT DATA** estamos familiarizados con este concepto dentro del sector de las aseguradoras, que permite una plataforma digital basada en un ecosistema donde se visibilizan las capacidades principales para alcanzar productos digitales (API First) con la implementación de Azure IPaaS.



PLATAFORMAS EMPRESARIALES DIGITALES

El desarrollo de aplicaciones Cloud Native requiere un cambio importante de actitud y mentalidad en todos los miembros de un equipo, ya que significa pasar de un modelo de producción clásico a un enfoque orientado al servicio. Esta misma actitud también facilitará el trabajo con clientes y socios externos para atender mejor sus necesidades, traducir su feedback en conocimiento y crear «círculos virtuosos» en los que esta retroalimentación sea el impulso para progresar con más rapidez y obtener mayor satisfacción.

En un ciclo de desarrollo tradicional, los equipos y departamentos de una empresa se relacionan siguiendo las normas establecidas dentro de un estricto marco de gobierno. En términos sencillos (quizás demasiado simples) cada etapa del proceso pasa a la siguiente de manera lineal. El objetivo de cada miembro del equipo es hacer su trabajo y pasarlo a la siguiente persona en esa línea de producción.

En el modelo de desarrollo Cloud Native, es esencial tener una mentalidad de servicio. Los equipos se integran y se enfocan hacia objetivos comunes, sin importar dónde trabaje cada uno. El objetivo es, o debe ser, conseguir el mejor resultado posible para el compañero, para el equipo, para sí mismos y para los usuarios finales de su aplicación.

La mentalidad de servicio reemplaza la estricta adherencia a la disciplina corporativa y subordina todos los demás factores a una motivación orientada al servicio, para ofrecer el mejor resultado en el menor tiempo posible. Esta actitud permite al equipo Cloud Native aprovechar todos los beneficios potenciales de su entorno compartido. También ayuda a garantizar que las aplicaciones y ofertas que sacan al mercado estén fundadas en una mentalidad orientada al servicio.

Estas cuestiones están integradas en el concepto de Plataforma Empresarial Digital, una plataforma global modular y extensible, formada por una serie de módulos funcionales construidos sobre una tecnología exponencial. El objetivo es reducir los plazos de creación y lanzamiento de nuevos productos digitales facilitando la mejor experiencia del cliente que sea posible.

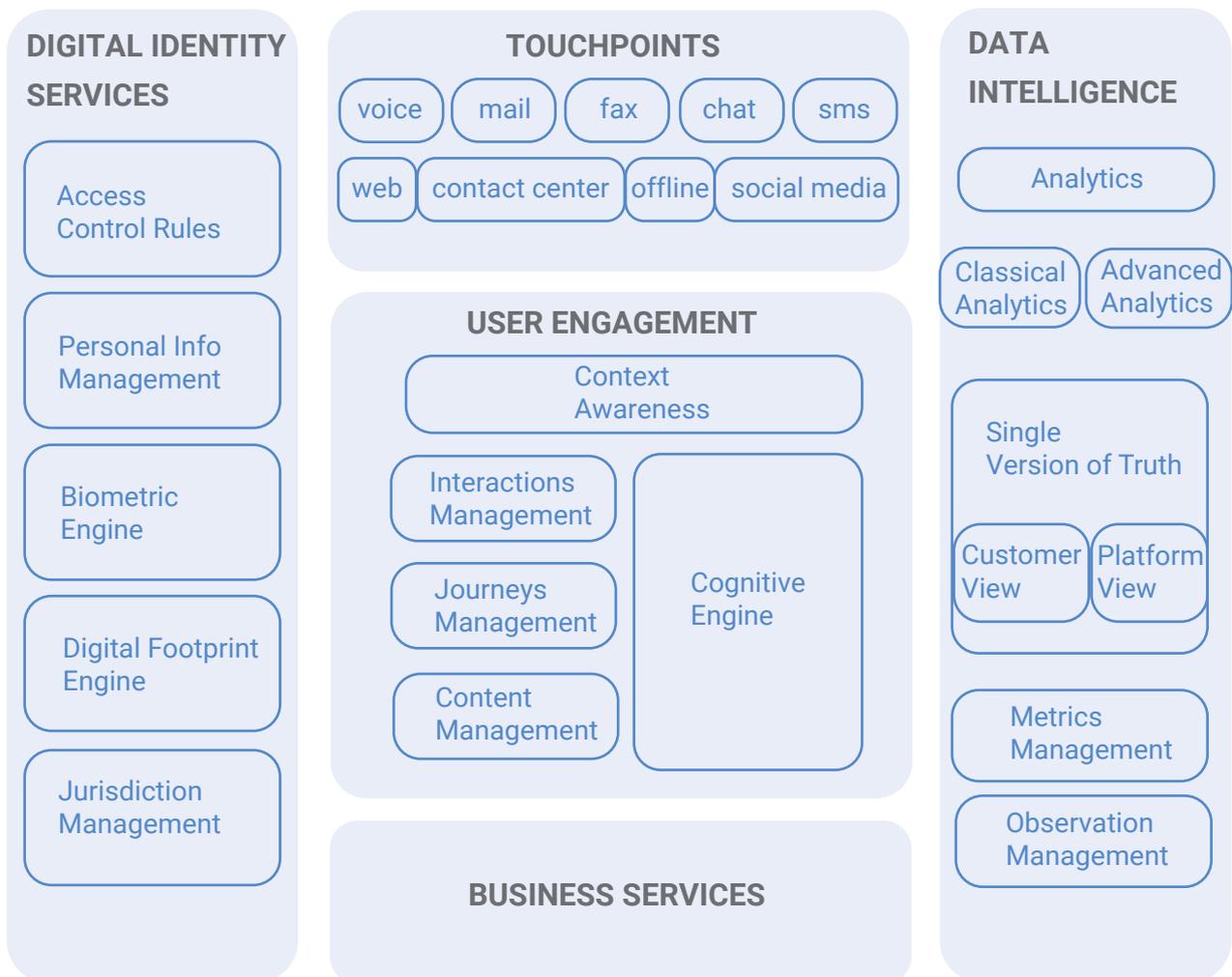


NTT DATA ha trabajado con una inmobiliaria para crear una plataforma digital basada en el servicio Cloud Native de Azure, diseñada para mejorar el proceso de tasación agilizando la comunicación entre entidades bancarias, agencias inmobiliarias y usuarios finales.

EXPERIENCIA UNIFICADA

Ahora los clientes tienen una cantidad sin precedentes de formas de interactuar con las empresas, desde los canales tradicionales hasta una variedad de modos digitales cada vez mayor. La experiencia unificada es la capacidad de crear y administrar experiencias de una manera coherente y fluida, proporcionando un acceso uniforme y personalizado a todos los canales digitales para atraer a sus usuarios.

NTT DATA combina la plataforma Azure y los servicios administrados para desarrollar un enfoque especializado que crea un conjunto de servicios de recopilación y orquestación desde cero para crear experiencias sin fricciones y conscientes del contexto para los clientes. El punto clave esencial de este enfoque es la integración de las capas de front-end y back-end para consolidar los eventos en ejecución y las interacciones en un único repositorio en el que se puede profundizar.



04. DE LA IDEA A LA REALIDAD

En resumen, ahora la nube es una realidad indispensable para la mayoría de las empresas en la mayor parte de sectores del mercado. Sin embargo, en este momento, las operaciones Cloud Native siguen siendo difíciles de lograr para muchas organizaciones. Pasar al estado Cloud Native es una tarea importante y requiere un soporte activo y experto en todas las etapas.

everis cree firmemente que el desarrollo de Cloud Native ofrece una ventaja competitiva excepcional para los pioneros, pero existen algunos riesgos asociados. Hemos construido una sólida relación a largo plazo con Microsoft para garantizar que los riesgos se reduzcan, los beneficios se maximicen y las ecompensas se obtengan lo más rápido posible. Para abordar un enfoque Cloud Native recomendamos cuatro etapas que abarquen la estrategia, la plataforma, las soluciones y conversión.

CAMINO ESTRATÉGICO

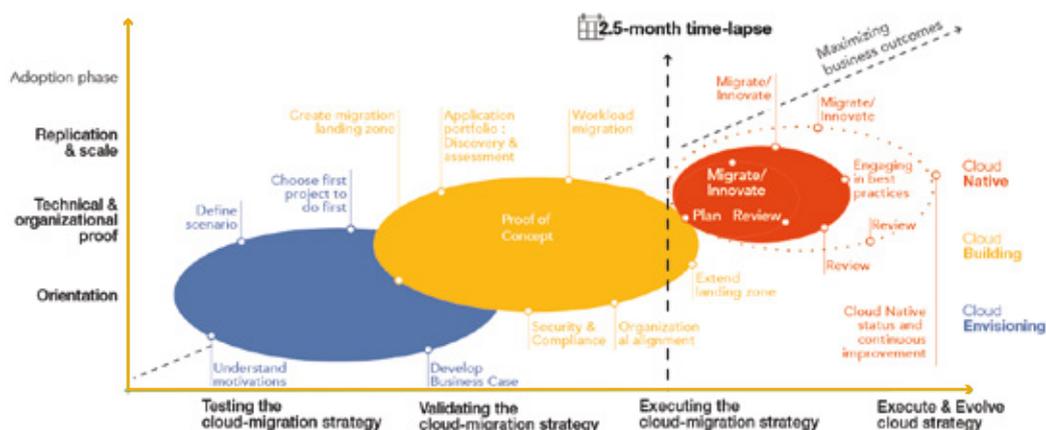
El punto de partida natural y el que requiere una planificación en profundidad con pruebas de escenarios y una comprensión clara de la ecuación riesgo-recompensa. No se trata principalmente de un debate sobre tecnología, sino que requiere un análisis detallado de las prioridades comerciales, las ambiciones futuras, las comparaciones con la competencia y las opciones de transformación.

NTT DATA aporta habilidades y una experiencia demostrada en consultoría, relaciones con Microsoft Azure y liderazgo tecnológico, lo cual nos sitúa en una buena posición para fomentar la comprensión y el desarrollo de una estrategia racional, práctica y ambiciosa para Cloud Native a través de su Azure CoE Cloud. El principal objetivo de Azure CoE Cloud es crear e impulsar capacidades en Microsoft Azure en todos los sectores de la industria, proporcionando habilidades y conocimientos relevantes sobre los servicios de la plataforma

Azure, promoviendo el talento y siendo uno de los principales integradores de referencia en tecnologías Azure.

Es más probable que un enfoque incremental, iterativo y adaptativo en la estrategia de la nube produzca resultados satisfactorios más rápidamente que los métodos tradicionales de gestión de proyectos. Este enfoque está extremadamente alineado con Azure Cloud Adoption Framework y constituye el punto de partida para una buena estrategia de adopción nativa de la nube.

everis proporciona un conjunto de herramientas para acelerar este proceso de asesoría, proporcionando modelos de referencia y de madurez en la nube y la herramienta Cloud Value para garantizar las mejores decisiones en esta etapa.



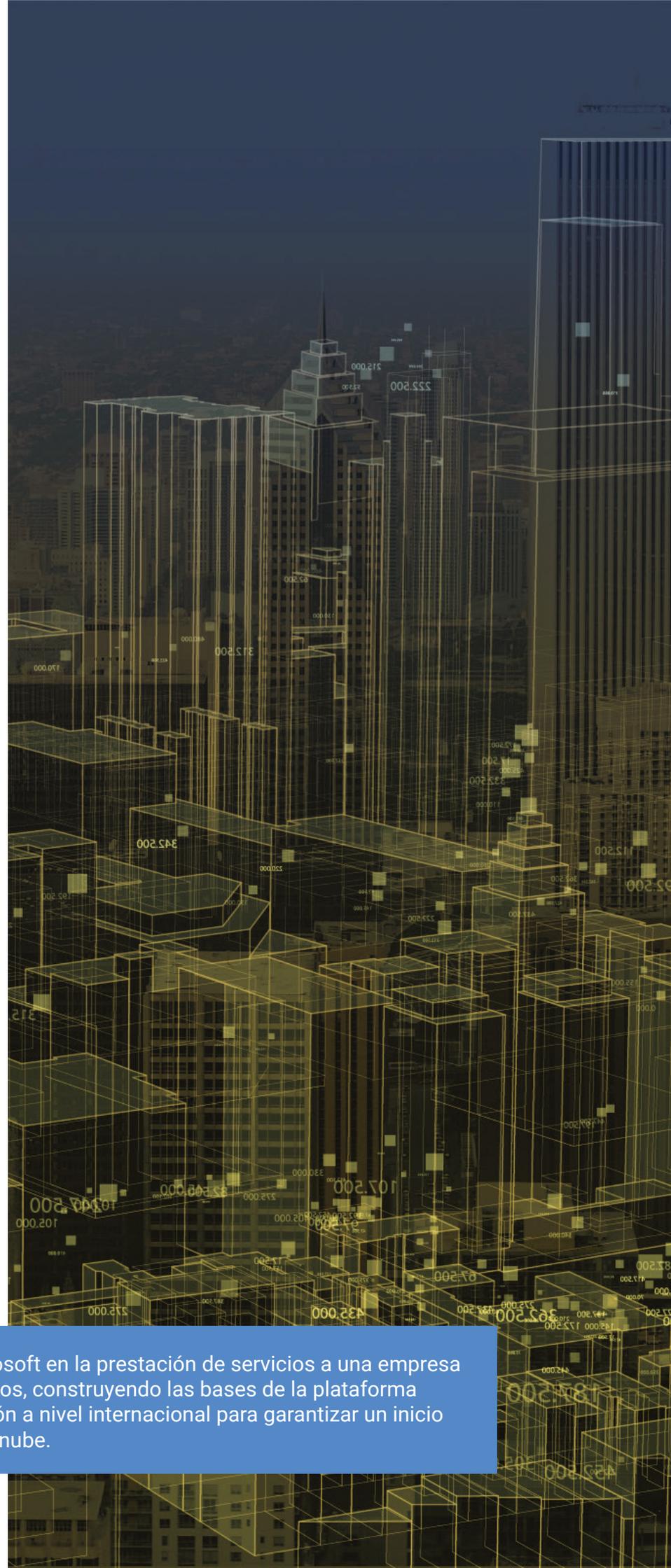
BASES DE LA PLATAFORMA

No existe una única «solución correcta» para el desarrollo de plataformas en el mundo de Cloud Native. Creemos que debería ser un camino paso a paso, en el que las capacidades para el desarrollo de Cloud Native se establezcan primero en un entorno de nube híbrida, potencialmente utilizando varios proveedores diferentes, antes de seguir evolucionando.

A largo plazo, todas las plataformas están sujetas a cambios evolutivos permanentes: el requisito más importante en esta etapa inicial es establecer una plataforma que permita la entrada temprana al desarrollo Cloud Native y que no cierre ningún camino potencial hacia el futuro.

En línea con el concepto de Azure Landing Zone, everis se basa en este enfoque y lo fortalece al proporcionar un entorno preconfigurado, aprovisionado a través de código, al tiempo que implementa planos y arquetipos de Azure Managed Services para simplificar la etapa inicial del desarrollo nativo de la nube.

La automatización es una base esencial para el enfoque nativo de la nube y el siguiente nivel es orquestar estos modelos seleccionados en planos de arquitectura.



NTT DATA ha colaborado con Microsoft en la prestación de servicios a una empresa multinacional de servicios financieros, construyendo las bases de la plataforma en la nube e impulsando su adopción a nivel internacional para garantizar un inicio rápido hacia el camino nativo de la nube.

CONVERSIÓN Y MODERNIZACIÓN

Este es el último de los tres pasos hacia el estado Cloud Native. Todos los activos, procesos y capacidades acordados se trasladarán al entorno de la nube de destino preparado previamente, siguiendo un procedimiento y una metodología de conversión comprobados. everis se asegurará de que se hayan optimizado todos los componentes corporativos para su ejecución en a plataforma host, siguiendo los modelos y procedimientos correctos:

1 Identificar la estrategia de conversión a la nube basada en la información comercial y técnica recopilada en el camino estratégico.

2 Definir la estrategia adecuada y la priorización de cargas de trabajo, en función de la conversión y el ahorro de costes.

3 Garantizar una planificación de la conversión realista para las diferentes cargas de trabajo, teniendo en cuenta las dependencias y el impacto empresarial.

4 Hacer un seguimiento y medir la planificación de la conversión, y establecer los KPI para la adopción de la tecnología y de la nube empresarial.

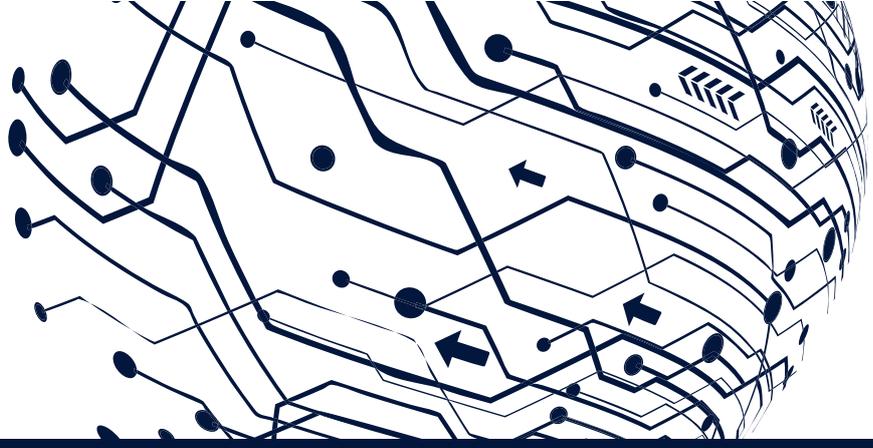
RESUMEN Y PRÓXIMOS PASOS

Hacer la conversión a Cloud Native es un paso necesario para cualquier empresa que se encuentre en proceso de desarrollo, prueba, lanzamiento y gestión de aplicaciones u ofertas de servicios creadas a partir de múltiples aplicaciones en prácticamente cualquier sector del mercado.

A medida que se desdibujan las barreras tradicionales entre empresas, departamentos e incluso sectores industriales, cada vez es más urgente la necesidad de un enfoque radicalmente nuevo para el desarrollo. La implementación de Cloud Native permite a una empresa reducir sus riesgos y costes, al mismo tiempo que adopta métodos de colaboración más fluidos y ágiles para el desarrollo total en entornos compartidos.

Alcanzar el estado deseado en el futuro es algo complejo y requiere una preparación cuidadosa, respaldada por una asociación de expertos. Al trabajar juntos, Microsoft Azure y everis pueden hacer que el camino hacia el futuro sea más seguro, menos arriesgado y mucho más gratificante que cualquier otra opción alternativa.

CONTACTO



NAZARET
García Barraión

Microsoft Practice
Director
NTT DATA

MANUEL
Sánchez Rodríguez

Azure MVP cloud
Evangelist
NTT DATA

CARLOS
Valero Lara

Cloud Transformation
Director
NTT DATA

